

Direction des relations internationales de l'enseignement Centre de Langue

Ressources pour les enseignants et les formateurs en français des affaires

Activité pour la classe : CFP

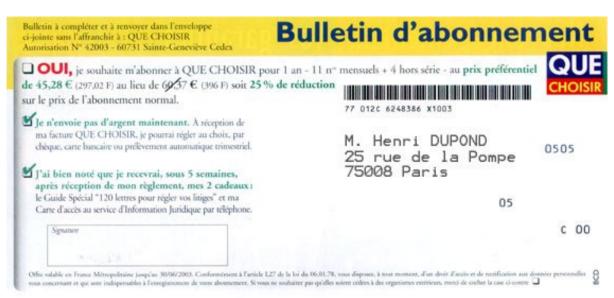
Crédit : Joelle Bonenfant, Jean Lacroix

Thèmes et situations : Achat-Vente

Fiche pédagogique

	ctivité : Que choisir ?	Compréhension écrite				
Objectifs communicatifs et/ou professionnels	 Comprendre un formulaire d'abonnement Repérer les procédés de mise en valeur utilisés dans une offre promotionnelle 					
Objectifs linguistiques	• Expression du temps (sous, à	Lexique de l'achat-vente (moyens de paiement, prix, conditions) Expression du temps (sous, à tout moment,) Lexique de l'offre promotionnelle (préférentiel, cadeau,)				
Déroulement et/ou commentaires	Travail sur le document 2. Travail individuel (ou par 2) e activités portent sur la comprécommun, demander de justifie texte qui contiennent les informations of activité porte sur le lexique. En activité porte sur le lexique. En activité porte sur la grammaire 5. Travail collectif (remue-ménir valeur, ce qui est offert pour a	t mise en commun : activité 3. Cette lle peut se faire avec la transcription. et mise en commun : activité 4. Cette e. Elle peut se faire avec la transcription. nges) : faire relever les procédés de mise en				
Matériel et/ou support	Bulletin d'abonnement scanné « Que «	choisir ? »				

Que choisir?





Que choisir?



Le guide Spécial

"120 lettres pour régler vos litiges"

Comment contester une facture? Comment obliger un artisan à respecter ses engagements? Comment se retourner contre un réparateur incompétent? Ce guide spécial va vous aider à résoudre tous vos litiges. Grâce à ses 120 lettres types, expliquées et commentées, vous pourrez faire valoir vos droits dans les règles de l'art et obtenir satisfaction dans la majorité des cas.

Pour chaque cas vous trouverez:

1/ Cas concernés : présentation, à partir de 1 ou 2 exemples, des cas traités dans la fiche.

2/ Règles Juridiques : sur laquelle s'appuie le modèle de lettre proposé.

3/ Devant les tribunaux : démarches à suivre et instances auxquelles s'adresser si jamais votre lettre reste sans résultat.



4/ À noter: un conseil, une astuce, un point à vérifier ou à toujours garder en mémoire.

5/ Lettre type: lettre pré-rédigée qu'il vous reste juste à personnaliser et à envoyer en général en accusé de réception...

Votre 2º cadeau

Votre Carte Personnelle pour accéder à notre Service gratuit d'Information Juridique par téléphone*.



Réservée exclusivement à nos abonnés, cette carte personnalisée à votre nom, vous permettra de consulter par téléphone, jusqu'à 4 fois dans l'année de votre abonnement, notre service juridique. Une équipe de conseillers est à votre disposition pour vous informer sur vos droits, répondre à vos questions, vous conseiller dans vos démarches. N'hésitez pas à les appeler.

*Coût d'une communication locale à partir d'un poste fise en France métropolitaine

Recevez avec votre abonnement

2 cadeaux indispensables

pour faire respecter vos droits et défendre vos intérêts...



Que Choisir?

➤Activité 1 : Répondez aux questions.

Si vous renvoyez ce bulletin : • Qu'allez-vous recevoir ? • Quand allez-vous recevoir vos articles ? • Qu'allez-vous payer ? • Comment allez-vous payer ? • Quand allez-vous payer ?
➤Activité 2 : Cochez la phrase exacte.
☐ Si je signe, je m'engage pour un an. ☐ Si je signe, je peux interrompre l'abonnement quand je le veux.
 □ Cette offre vous offre une réduction du tiers de la somme normale. □ Cette offre vous offre une réduction du quart a de la somme normale.
☐ Si j'arrête, je suis remboursé des n° que je n'ai pas reçus. ☐ Si j'arrête, je perds une partie de mon argent.
☐ Je peux demander qu'on m'envoie les magasines à une autre adresse gratuitement. ☐ Je peux demander qu'on m'envoie les magasines à une autre adresse avec un supplément à payer.
☐ Si je veux arrêter, je dois prévenir 1 mois avant. ☐ Je peux arrêter du jour au lendemain.
□ Cette offre concerne tous les Français.□ Cette offre concerne seulement les Français de Métropole.
☐ Cette offre s'adresse aux anciens abonnés. ☐ Cette offre s'adresse à des non abonnés.
 ➤ Activité 3 : Trouvez dans le document des synonymes des mots ou expressions suivants. Mettre un timbre : Rendre l'argent : Payer : Les informations me concernant : Envoyer :
➤Activité 4 : Trouvez dans le document des expressions de temps.

Que Choisir?: Corrigé

Travail préparatoire

Grâce à des questions du type « Comment s'appelle ce type de document ? » « Quel type de produit vend-on généralement de cette façon ? » « A quoi sert-il ? » « Où le trouve –t-on ? « Qui l'envoie ? » « Quel est l'avantage d'un abonnement ? »..., faire émerger des informations suivantes et préciser le lexique approprié :

- Il s'agit d'un bulletin d'abonnement à un magazine qui offre une réduction de prix par rapport à ce que l'on paierait si on achetait le magazine en kiosque au numéro. Ces bulletins se trouvent dans les magazines ou sont envoyés par la poste accompagnés d'une lettre type qui paraît personnalisée.
- Ce type d'offre promotionnelle est à la fois un type de publicité directe appelé publipostage et un type de vente à distance. Il est à noter que le publipostage représente 50% des dépenses publicitaires des entreprises. Le fichier clients des entreprises leur permet également de relancer d'anciens abonnés.
- La plupart des magazines ont recours à ce type de pratique ainsi que quelques fabricants de produits alimentaires (café, foie gras)
- Pour la société, l'abonnement est une garantie de vente, une fidélisation. Le consommateur peut être attiré par les réductions de prix qui sont souvent conséquentes et les cadeaux qui sont offerts.

➤ Activité 1 : Répondez aux questions.

Si vous renvoyez ce bulletin:

- Qu'allez-vous recevoir ? 11 numéros de « Que choisir ? », 4 numéros spéciaux « Hors série », un guide spécial « 120 lettres pour régler vos litiges » et une carte personnelle d'accès au service d'information juridique par téléphone.
- Quand allez-vous recevoir vos articles ? Dans les cinq semaines après le règlement.
- Qu'allez-vous payer ? 45,28 €
- Comment allez-vous payer ? par chèque, carte bancaire ou prélèvement automatique trimestriel.
- Quand allez-vous payer ? À la réception de la facture.

➤ Activité 2 : Cochez la phrase exacte.

Si je signe, je m'engage pour un an.

Si je signe, je peux interrompre l'abonnement quand je le veux.

Cette offre vous offre une réduction du tiers de la somme normale.

Cette offre vous offre une réduction du quart a de la somme normale.

Si j'arrête, je suis remboursé des n° que je n'ai pas reçus.

Si j'arrête, je perds une partie de mon argent.

Je peux demander qu'on m'envoie les magazines à une autre adresse gratuitement. Je peux demander qu'on m'envoie les magazines à une autre adresse avec un supplément à payer. Si je veux arrêter, je dois prévenir 1 mois avant.

Je peux arrêter du jour au lendemain.

Cette offre concerne tous les Français.

Cette offre concerne seulement les Français de Métropole.

Cette offre s'adresse aux anciens abonnés.

Cette offre s'adresse à des non abonnés.

>Activité 3 : Trouvez dans le document des synonymes des mots ou expressions suivants.

Mettre un timbre : affranchirRendre l'argent : rembourser

• Payer : régler

• Les informations me concernant : les données personnelles

• Envoyer : adresser

>Activité 4 : Trouvez dans le document des expressions de temps.

Pour 1 an Maintenant A réception de Trimestriel Sous 5 semaines Après (réception de) A tout moment Avant Sous un délai de

Remue-méninges final

- 1. l'offre faite insiste sur :
 - le prix préférentiel (synonymes : spécial, hors concurrentiel, particulièrement choisi pour vous..., réduction de 25%)
 - les cadeaux
 - la liberté et la simplicité (« il suffit de », « si vous le souhaitez ») : arrêt possible de l'abonnement à tout moment, le remboursement des numéros non envoyés, l'envoi à une autre adresse gratuitement.
 - Le paiement différé et le choix du règlement.
- 2. Les deux couvertures de magazines présentées donnent des indices sur le contenu : il s'agit d'un magazine donnant des conseils aux consommateurs : utilisation des comparatifs et des superlatifs « banques les moins chères », « les meilleures crèmes »...

« Que choisir ? » est l'Union Fédérale des consommateurs, organisme 100% indépendant, ne contenant aucune publicité. Sa mission depuis 1951 est de « tester, enquêter, attaquer et agir dans l'intérêt des consommateurs ». Source : site Internet : quechoisir.org